



Kontakt: Anna Kuchnio (IR)  
+48-22-330-2061  
Jolanta Ciesielska (Media)  
+48-22-330-2407  
Netia  
- lub -  
Erin Gordon  
Taylor Rafferty, Londyn  
+44-(0)20-7614-2900  
Reema Parikh  
Taylor Rafferty, Nowy Jork  
+001-212-889-4350

## **NETIA SA OGŁASZA WYNIKI ZA I PÓŁROCZE 2006 ROKU**

Warszawa, Polska – 9 sierpnia 2006 r. – Netia SA („Netia” lub „Spółka”) (GPW: NET), największy niezależny operator telefonii stacjonarnej w Polsce, ogłosiła dziś niepodlegające badaniu skonsolidowane wyniki finansowe za drugi kwartał i pierwsze półrocze 2006 r. według MSSF UE (\*).

### **Dane finansowe**

- **Przychody** za I półrocze 2006 r. wyniosły 421,7 mln zł (104,3 mln euro), wykazując spadek o 4% w porównaniu z I półroczem 2005 r. Przychody za II kw. 2006 r. wyniosły 203,3 mln zł (50,3 mln euro), wykazując spadek o 9% w stosunku do II kw. 2005 r.
- **EBITDA** za I półrocze 2006 r. wyniosła 117,2 mln zł (29,0 mln euro), osiągając marżę EBITDA na poziomie 27,8%. EBITDA za II kw. 2006 r. wyniosła 58,4 mln zł (14,5 mln euro), osiągając marżę EBITDA na poziomie 28,8%. W II kw. 2006 r. Netia dokonała jednorazowej korekty księgowej w wysokości 10,4 mln zł (2,6 mln euro) w związku z aktualizacją szacunków wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych El-Netu, przeprowadzoną po otrzymaniu korzystnych decyzji w sprawie ich częściowego umorzenia (por. rozdział „Pozostałe dane”). EBITDA za I półrocze 2006 r. skorygowana o powyższą korektę wyniosła 106,8 mln zł (26,4 mln euro), osiągając skorygowaną marżę EBITDA na poziomie 25,3%. Skorygowana EBITDA za II kw. 2006 r. wyniosła 48,0 mln zł (11,9 mln euro), osiągając skorygowaną marżę EBITDA na poziomie 23,6%.
- **Strata netto** za I półrocze 2006 r. wyniosła 23,3 mln zł (5,8 mln euro). Strata netto za II kw. 2006 r. wyniosła 12,8 mln zł (3,2 mln euro).
- **Środki pieniężne** na dzień 30 czerwca 2006 r. wynosiły 136,0 mln zł (33,6 mln euro) w porównaniu do kwoty 308,6 mln zł na dzień 30 czerwca 2005 r. oraz 229,0 mln zł na dzień 31 marca 2006 r. Ponadto, na dzień 30 czerwca 2006 r. środki zdeponowane w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego wyniosły 54,6 mln zł (13,5 mln euro) w porównaniu do 63,9 mln zł na dzień 31 marca 2006 r., a ponadto kwota 61,5 mln zł (15,2 mln euro) została przeznaczona na realizację transakcji nabycia spółki Pro Futuro SA.
- **Pro Futuro SA, niezależny operator telekomunikacyjny, został nabyty przez Netię** w lipcu 2006 r. za łączną kwotę 70,0 mln zł (17,3 mln euro), bez uwzględnienia kosztów transakcji (por. rozdział „Pozostałe dane”).
- **Dywidenda w łącznej kwocie 50,3 mln zł (12,4 mln euro)** została wypłacona akcjonariuszom Netii w maju 2006 r. (por. rozdział „Pozostałe dane”).

(\*) Według standardów rachunkowości zatwierdzonych przez Unię Europejską.

## **Dane operacyjne**

- **Przychody ze sprzedaży produktów telekomunikacyjnych innych niż tradycyjne, bezpośrednie usługi głosowe** (takich jak pośrednie usługi głosowe, transmisja danych, rozliczenia międzyoperatorskie, usługi hurtowe, usługi sieci inteligentnej i pozostałe usługi telekomunikacyjne) zwiększyły swój udział w przychodach z działalności telekomunikacyjnej w II kw. 2006 r. do 49%, osiągając wartość 98,8 mln zł (24,4 mln euro), z poziomu 44% w II kw. 2005 r. Równocześnie udział przychodów ze sprzedaży powyższych produktów w przychodach z działalności telekomunikacyjnej wzrósł w I półroczu 2006 r. do poziomu 49% osiągając wartość 205,8 mln zł (50,9 mln euro), z poziomu 42% w I półroczu 2005 r.
- **Przychody od klientów biznesowych** stanowiły odpowiednio 75% i 76% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w II kw. 2006 r. i I półroczu 2006 r. w porównaniu do udziałów na poziomie 74% w II kw. 2005 r. i 73% w I półroczu 2005 r.
- **Liczba linii dzwoniących** (po uwzględnieniu rezygnacji i odłączeń abonentów) wyniosła 404.451 na dzień 30 czerwca 2006 r. w porównaniu do 423.678 linii dzwoniących na dzień 30 czerwca 2005 r. oraz 406.738 na dzień 31 marca 2006 r. Liczba linii biznesowych wyniosła 156.184, wykazując wzrost o 5% w porównaniu do II kw. 2005 r. Udział linii biznesowych w stosunku do wszystkich linii dzwoniących wyniósł 38,6% w porównaniu do 35,2% w II kw. 2005 r.
- **Liczba aktywnych portów ADSL** wzrosła do 46.566 na dzień 30 czerwca 2006 r. w porównaniu do 31.470 portów na dzień 30 czerwca 2005 r., osiągając 12% udział w liczbie linii dzwoniących ogółem.
- **ARPU (średni miesięczny przychód na linię w odniesieniu wyłącznie do bezpośrednich usług głosowych)** zmniejszył się o 14% do kwoty 84 zł (21 euro) w II kw. 2006 r. w porównaniu do 98 zł w II kw. 2005 r. oraz o 6% w porównaniu do 89 zł w I kw. 2006 r., odzwierciedlając ogólny trend obniżki taryf w branży.
- **Zatrudnienie** w grupie Netii wyniosło 1.295 etatów na dzień 30 czerwca 2006 r. w porównaniu do 1.201 etatów na dzień 30 czerwca 2005 r. oraz do 1.246 etatów na dzień 31 marca 2006 r. Wzrost zatrudnienia jest związany głównie z podjętymi inicjatywami strategicznymi tj. projektem WiMAX i programem utrzymania klientów (*anti-churn*). Z dniem 1 lipca 2006 r. 301 pracowników Netii zostało przeniesionych do firmy Ericsson na podstawie umowy serwisowej podpisanej przez obie spółki w dniu 28 kwietnia 2006 r. (por. rozdział „Pozostałe dane”).
- **Umowa ramowa, której przedmiotem jest zestawianie i utrzymanie przez Netię łącz transmisyjnych dla potrzeb realizacji sieci UMTS dla P4** została podpisana w dniu 3 lipca 2006 r.

**Wojciech Mądalski, prezes zarządu Netii**, stwierdził: - W drugim kwartale 2006 r. Netia odczuła skutki trudnej sytuacji rynkowej, spowodowanej utrzymującym się spadkiem w segmencie bezpośrednich usług głosowych, co miało wpływ na osiągnięte wyniki finansowe. Aby zrównoważyć negatywny wpływ zmian rynkowych zachodzących w tym segmencie, stale rozwijamy naszą działalność w zakresie produktów innych niż tradycyjne usługi głosowe, a związane z nimi przychody stanowiły w I półroczu 2006 r. 49% wszystkich przychodów w porównaniu do ich udziału na poziomie 42% w roku ubiegłym. Równocześnie utrzymujemy koszty stałe pod ścisłą kontrolą, kontynuując w tym samym czasie inwestycje w nowe projekty, takie jak WiMAX i program utrzymania klientów.

Netia skutecznie buduje i rozwija potencjał wspierający naszą strategię wzrostu. Miło mi poinformować, że na początku lipca br. podpisaliśmy pięcioletnią umowę z firmą P4 na dostawę rozwiązań transmisyjnych na potrzeby jej sieci UMTS. Spodziewamy się znaczących przychodów z tytułu tej umowy, począwszy od roku 2007. Nabyliśmy ponadto niezależnego operatora telekomunikacyjnego Pro Futuro i spodziewamy się w związku z tą transakcją znacznych synergii oraz wykorzystania możliwości wzajemnej sprzedaży usług. W szczególności zamierzamy wykorzystać rozbudowaną sieć radiową Pro Futuro dla przyspieszenia realizacji projektu WiMAX.

Projekt WiMAX osiągnął etap szeroko zakrojonych testów komercyjnych. Dotychczas uruchomiliśmy w ramach testów 7 stacji bazowych, a planujemy objąć nimi 20 miast do końca sierpnia br. Natomiast do końca 2006 r. zamierzamy zainstalować 80 stacji bazowych. Oczekujemy, że wdrożenie usług w technologii WiMAX będzie jednym z kluczowych czynników wzrostu w 2007 r.

Z kolei w realizowanym przez P4 projekcie telefonii komórkowej wysoce istotnym wydarzeniem było podpisanie w czerwcu br. umowy o roamingu krajowym z firmą Polkomtel.

Podsumowując, pomimo niesprzyjających trendów rynkowych w segmencie bezpośrednich usług głosowych Netia podjęła inicjatywy strategiczne, takie jak projekt WiMAX i P4, mające na celu dywersyfikację działalności, umożliwiającą skuteczne poruszanie się po rynku przy obecnych warunkach i powrót do trendu wzrostowego w następnych kwartałach. Ponadto oczekujemy, że zmiany otoczenia regulacyjnego w zakresie dostępu do szerokopasmowego Internetu (*bitstream access*), hurtowego dostępu do sieci i uwolnienia pętli lokalnej otworzą nowe możliwości wzrostu w następnych latach.

**Jon Eastick, główny dyrektor finansowy Netii**, powiedział: - Drugi kwartał 2006 r. był niezwykle trudny dla Netii. Niesprzyjające warunki na rynku stacjonarnych usług głosowych, odczuwane przez całą branżę, były głównym powodem obniżenia przychodów i wskaźnika EBITDA w porównaniu z rokiem ubiegłym i poprzednim kwartałem. Także niższe przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich i okresowe wstrzymanie wzrostowego trendu przychodów z usług hurtowych miały wpływ na wyniki za kwartał.

Oczekujemy, że w drugim półroczu 2006 r. przychody Netii powrócą do stałej tendencji wzrostowej dzięki rozwojowi przychodów z usług transmisji danych i usług hurtowych, wprowadzeniu na rynek nowych produktów, poszerzeniu bazy klientów i pierwszym przychodom związanym z WiMAX. Uwzględniając przychody Pro Futuro, oczekujemy, że przychody za 2006 r. będą kształtować się na poziomie 870-895 mln zł. Wyższy poziom przychodów w drugim półroczu oraz efekt działań podwyższających efektywność winny przynieść skorygowaną marżę EBITDA powyżej poziomu 25% w skali całego roku.

Bieżąca działalność Netii nadal generuje wysoki strumień środków pieniężnych. Pomimo wydatków inwestycyjnych w drugim kwartale w wysokości 27 mln zł, wstępnego finansowania transakcji nabycia Pro Futuro oraz wypłaty dywidendy w wysokości 50 mln zł na koniec kwartału Spółka posiadała 136 mln zł gotówki oraz depozyty w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego w kwocie 55 mln zł. Tak wysoka płynność finansowa pozwala Netii swobodnie inwestować w przyszłe źródła przychodów z projektów WiMAX i P4, a także realnie oszacować możliwości stwarzane przez szybszy proces deregulacji polskiego rynku telekomunikacyjnego.

## **Pozostałe dane**

- **Nabycie spółki Pro Futuro SA („Pro Futuro”).** W dniu 22 maja 2006 r. Netia nabyła wszystkie obligacje zamienne Pro Futuro za kwotę 32,1 mln zł (7,9 mln euro). Na skutek spełnienia się warunków zawieszających, w dniach 4 i 5 lipca 2006 r. Netia nabyła także 100% kapitału zakładowego Pro Futuro za łączną kwotę 37,9 mln zł (9,4 mln euro), bez uwzględnienia kosztów transakcji.

Pro Futuro jest niezależnym operatorem telekomunikacyjnym świadczącym usługi transmisji danych, dostępu do Internetu, usługi hostingowe i przesyłu głosu w technologii VoIP. Spółka realizuje swoje usługi w największych polskich miastach w oparciu o własną, szerokopasmową sieć telekomunikacyjną (Infostrada Futuro) powstałą na bazie nowoczesnej technologii LMDS. Netia spodziewa się osiągnąć znaczne synergie w związku z nabyciem Pro Futuro, związane m.in. z możliwością wykorzystania jej rozbudowanej sieci radiowej na potrzeby projektów WiMAX i UMTS, dodaniem do oferty Netii nowych produktów adresowanych do sektora małych i średnich przedsiębiorstw oraz sprzedażą obecnych produktów Netii klientom Pro Futuro. Wyniki finansowe Pro Futuro będą ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Netii od 1 lipca 2006 r.

- **Umowa serwisowa z firmą Ericsson.** W dniu 28 kwietnia 2006 r. Netia i Ericsson Sp. z o.o. („Ericsson”) podpisały pięcioletnią umowę na utrzymanie i zarządzanie siecią telekomunikacyjną grupy Netia oraz wsparcie w dostarczaniu usług standardowych klientom grupy Netia, w tym wykonywanie instalacji abonenckich. Zgodnie z kontraktem, z dniem 1 lipca 2006 r. Ericsson przejął od Netii 301 pracowników. Netia zyska większą elastyczność przy rozbudowie sieci telekomunikacyjnej przy równoczesnym ograniczeniu poziomu zatrudnienia i kosztów wynagrodzeń oraz przy spodziewanym pozytywnym wpływie umowy na wyniki finansowe począwszy od 2006 r.
- **Umowa ramowa, której przedmiotem jest zestawianie i utrzymanie przez Netię łączy transmisyjnych dla potrzeb realizacji sieci UMTS dla P4** została podpisana przez Netię i P4 w dniu 3 lipca 2006 r. Umowa została zawarta początkowo na czas określony pięciu lat. Wynagrodzenie Netii z tytułu świadczenia usług będących przedmiotem umowy będzie obliczane w oparciu o parametry i liczbę łączy udośćnionych P4. Przewidywane przychody Netii z tytułu umowy w okresie pięciu lat mogą osiągnąć 280,0 mln zł (69,2 mln euro).
- **P4 Sp. z o.o. („P4”) - projekt telefonii komórkowej.** P4 prowadzi przygotowania do uruchomienia usług komórkowych w IV kw. 2006 r. Ostateczna decyzja w sprawie terminu rozpoczęcia działalności komercyjnej jest uzależniona od postępu procesu pozyskiwania pozwoleń niezbędnych przy budowie sieci UMTS i zostanie podjęta w najbliższym czasie. P4 wybrało firmę Huawei na dostawcę infrastruktury do budowy sieci UMTS oraz firmę Comverse na dostawcę rozwiązań ratingowych, billingowych i obsługi klienta. Ponadto spółka zakupiła rozwiązania SAP wspomagające zarządzanie firmą i podpisała umowę z firmą Arvato na obsługę zewnętrznego *call center* zlokalizowanego w Poznaniu. W dniu 8 czerwca br. P4 podpisało umowę o roamingu krajowym z firmą Polkomtel SA, jednym z istniejących operatorów komórkowych, która umożliwi spółce świadczenie usług na terenie całego kraju w oparciu o sieć Polkomtel SA przy jednoczesnym budowaniu własnej infrastruktury UMTS. Udział Netii w stratach generowanych przez P4 w początkowej fazie działalności wyniósł 4,7 mln zł (1,2 mln euro) w II kw. 2006 r. i 7,7 mln zł (1,9 mln euro) w I półroczu 2006 r. Netia posiada mniejszościowy 30% pakiet udziałów w P4, natomiast pozostałe 70% udziałów jest w posiadaniu Novator Telecom Poland S.a.r.l.
- **WiMAX.** Netia zaczyna wykorzystywać częstotliwości z zakresu 3,6-3,8 GHz otrzymane w IV kw. 2005 r. do świadczenia wysokiej jakości usług transmisji danych i głosu w oparciu o technologię WiMAX, umożliwiającą efektywną kosztowo ekspansję geograficzną poza dzisiejszy zasięg sieci Netii. Netia spodziewa się także uzyskać synergie operacyjne przy budowie sieci WiMAX i UMTS w zakresie wspólnych lokalizacji dla stacji bazowych oraz zasobów teletransmisyjnych. Po udanych testach technicznych z udziałem klientów w Lublinie i Warszawie, Netia rozpoczęła na szerszą skalę komercyjne testy WiMAX. Od początku lipca br. dział sprzedaży oferuje usługi w tej technologii w 10 miastach. Dotychczas zostały podpisane umowy z ponad 100 klientami i uruchomiono 7 stacji bazowych. Netia zamierza uruchomić stacje bazowe w 20 miastach do końca sierpnia br. i 80 stacji bazowych do końca 2006 r.
- **Zobowiązania koncesyjne El-Netu.** Zobowiązania z tytułu koncesji lokalnych spółki Regionalne Sieci Telekomunikacyjne El-Net SA („El-Net”), wycenione w wartości godziwej na dzień nabycia oraz następnie wyceniane według metody zamortyzowanego kosztu, wynosiły na dzień 30 czerwca 2006 r. 53,5 mln zł (13,2 mln euro) (według wartości nominalnej powiększonej o opłaty prolongacyjne zobowiązania te wynosiły 326,9 mln zł). El-Net złożył wnioski o umorzenie wszystkich zobowiązań koncesyjnych w oparciu o nakłady inwestycyjne poniesione przez spółkę w przeszłości począwszy od 2001 r. oraz o nakłady inwestycyjne, które zostaną poniesione w ramach grupy Netia do roku 2008 łącznie. Decyzjami Ministra Infrastruktury oraz jego następcy Ministra Transportu i Budownictwa spółka otrzymała promesy umorzenia całości zobowiązań koncesyjnych, łącznie z opłatami prolongacyjnymi. W dniach 21 marca 2006 r. i 26 czerwca 2006 r. zostały wydane decyzje w sprawie umorzenia części zobowiązań koncesyjnych oraz opłat prolongacyjnych, ustalonych w związku z dokonaniem wcześniej odroczeniem terminów płatności rat opłat koncesyjnych, w zamian za inwestycje w infrastrukturę telekomunikacyjną dokonane przez El-Net odpowiednio w latach 2001-2003 i 2004-2005. Łączna nominalna wartość umorzonych opłat za udzielenie koncesji wyniosła 30,1 mln euro, natomiast nominalna wartość umorzonych opłat prolongacyjnych wyniosła łącznie 12,1 mln zł.

W związku z otrzymaniem powyższych decyzji, w II kw. 2006 r. dokonano aktualizacji szacunków wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych El-Netu. W jej wyniku wartość zobowiązań koncesyjnych El-Netu została obniżona o kwotę 10,4 mln zł (2,6 mln euro), a odpowiednia korekta w tej samej wysokości została wykazana w rachunku wyników jako pozostały zysk. Netia zamierza wykorzystać w procesie restrukturyzacji pozostałych zobowiązań koncesyjnych El-Netu nakłady inwestycyjne, które zostaną poniesione w ciągu 2006 r. Tym niemniej, zarząd stosując zasadę ostrożności nadal zakłada 20% prawdopodobieństwo, że zobowiązania te mogą stać się wymagalne.

- **Połączenie Netii z jej trzema spółkami zależnymi:** El-Net, Netia WiMax SA i Polbox Sp z o.o. zostało zatwierdzone przez walne zgromadzenie akcjonariuszy Netii w dniu 8 czerwca 2006 r., a odpowiedni wpis do rejestru przedsiębiorców został dokonany przez sąd w dniu 31 lipca 2006 r. Oczekuje się, że połączenie korzystnie wpłynie na realizację biznes planu Netii poprzez ograniczenie kosztów oraz zmniejszenie skali uciążliwych dla prowadzenia działalności bieżącej rozliczeń wewnątrzgrupowych. Ponadto umożliwi ono wykorzystanie nakładów inwestycyjnych poniesionych w ramach grupy kapitałowej Netia w procesie restrukturyzacji pozostałych zobowiązań koncesyjnych El-Netu.
- **Formalne ukończenie wszystkich postępowań układowych Netii.** W dniu 22 maja 2006 r. Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy wydał postanowienie o uznaniu postępowania układowego Netii, prowadzonego w związku z restrukturyzacją finansową grupy Netia, za ukończone w związku z całkowitą spłatą wierzytelności objętych układem zawartym przez Netię z wierzycielami. Po ukończonych wcześniej postępowaniach układowych spółek Netia Telekom SA i Netia South Sp. z o.o., wraz z ukończeniem tego postępowania został zakończony proces restrukturyzacji finansowej grupy Netia, który rozpoczął się w 2002 r.
- **Third Avenue Management LLC poinformował Netię o przekroczeniu progu 12% w kapitale zakładowym Spółki i ogólnej liczbie głosów na WZA.** Zgodnie z zawiadomieniem spółki, działającej na rzecz swoich klientów, w dniu 2 sierpnia 2006 r. Third Avenue Management LLC posiadał 47.034.707 akcji Netii, stanowiących 12,09% kapitału zakładowego oraz ogólnej ilości głosów na WZA Netii.
- **Dywidenda za 2005 r. w kwocie 0,13 zł (0,03 euro) na akcję** i w łącznej wysokości 50,3 mln zł (12,4 mln euro) została wypłacona w dniu 16 maja 2006 r. akcjonariuszom posiadającym akcje Netii na dzień 20 kwietnia 2006 r. Była ona o 30% wyższa od dywidendy za 2004 r. wynoszącej 0,10 zł na akcję.
- **Założenia dotyczące wyników finansowych na 2006 r. – okresowa aktualizacja**
  - **Przychody.** Netia obniżyła prognozę przychodów w 2006 r. do poziomu 870 – 895 mln zł, łącznie z przychodami Pro Futuro z okresu po transakcji nabycia w kwocie 20 – 25 mln zł. Przedłużające się słabe wyniki segmentu bezpośrednich usług głosowych w II kw. 2006 r. w połączeniu z potencjalnym wpływem wprowadzonych niedawno zmian regulacyjnych (stawki wg. oferty RIO ogłoszonej przez UKE na początku lipca br.) prowadzących do dalszych obniżek średnich taryf na połączenia głosowe, jak również niepewności dotyczące określenia wpływu na wyniki 2006 r. przychodów ze świadczenia usług związanych z kluczowymi nowymi produktami oraz technologiami dostępu (takimi jak IntegralNet oraz WiMAX) sprawiają, że zarząd obniża prognozę przychodów z bieżącej działalności Netii (tj. z wyłączeniem wyników Pro Futuro) na 2006 r. do poziomu 850 – 870 mln zł. Stanowi to spadek w przedziale od 4,1 % do 6,3 % w stosunku do wyników z 2005 r.  
Oczekuje się, że wprowadzenie na rynek nowych produktów oraz stały wzrost przychodów z usług transmisji danych oraz usług hurtowych przez pozostałą część 2006 r. przyczynią się do przywrócenia stałej tendencji wzrostowej w odniesieniu do przychodów z podstawowej działalności Netii w drugim półroczu 2006 r. Netia oczekuje dalszego przyspieszenia tempa wzrostu w 2007 r. w wyniku wdrożenia technologii WiMAX oraz dzięki znacznym dodatkowym źródłom przychodów z tytułu działalności P4, w tym z odsprzedaży produktów telefonii komórkowej P4, jak również ze sprzedaży usług transmisji UMTS oraz innych usług telekomunikacyjnych i administracyjnych świadczonych na rzecz P4.
  - **Skorygowana EBITDA.** Pomimo prognozy niższych przychodów w perspektywie krótkoterminowej w okresie poprzedzającym odniesienie pełnych korzyści z poczynionych przez Netię nakładów przyczyniających się do zwiększenia wzrostu, które to korzyści staną się odczuwalne w latach 2007 i 2008, zarząd zakłada, że skorygowana marża EBITDA pozostanie na prognozowanym uprzednio poziomie, tj. powyżej 25%.
  - **Wynik netto.** Zgodnie z wcześniejszymi informacjami, zdaniem zarządu prawdopodobne jest odnotowanie skonsolidowanej straty za 2006 r., głównie ze względu na udział Netii w stratach poniesionych przez P4 przy rozpoczęciu działalności.

## Informacje finansowe dotyczące skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Zgodnie z wymogami MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”, w IV kw. 2005 r. dokonano reklasyfikacji w ramach pozycji „Przychody finansowe, netto”. Kwoty nie związane z zadłużeniem i zarządzaniem środkami pieniężnymi zostały przeniesione do odpowiednich pozycji przychodów i kosztów operacyjnych. Zmianie uległ także sposób prezentacji przychodów i kosztów finansowych, które obecnie są przedstawiane w odrębnych pozycjach, w odróżnieniu od ich wcześniejszej prezentacji netto w pozycji „Przychody finansowe, netto”. W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze dotyczące przychodów i kosztów operacyjnych w okresach zakończonych do dnia 30 września 2005 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio.

Ponadto, w I kw. 2006 r. dokonano reklasyfikacji niektórych aktywów finansowych, prezentowanych uprzednio w pozycji „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”, które obecnie są wykazywane w oddzielnej pozycji bilansu „Aktywa finansowe w wartości godziwej wyceniane przez wynik finansowy”. W związku z tą zmianą zostały dostosowane dane porównawcze w okresach zakończonych do dnia 31 grudnia 2005 r. oraz wprowadzono odpowiednie zmiany w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych.

Prosimy także o zapoznanie się z treścią naszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres trzech i sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2006 r.

### Porównanie I półrocza 2006 r. do I półrocza 2005 r.

**Przychody** za I półrocze 2006 r. zmniejszyły się o 4% do kwoty 421,7 mln zł (104,3 mln euro) z kwoty 440,8 mln zł za I półrocze 2005 r.

**Przychody z usług telekomunikacyjnych** zmniejszyły się o 4% do kwoty 417,1 mln zł (103,1 mln euro) z kwoty 453,8 mln zł za I półrocze 2005 r. Spadek ten był związany z trudnymi warunkami rynkowymi w segmencie bezpośrednich usług głosowych. Przychody z tytułu bezpośrednich usług głosowych zmniejszyły się w porównywanym okresie o 17% do kwoty 211,3 mln zł (52,2 mln euro) z poziomu 254,3 mln zł za I półrocze 2005 r., odzwierciedlając głównie ogólny trend obniżki taryf w tym segmencie produktów i mniejszą liczbę linii dzwoniących w segmencie klientów indywidualnych. Łączne przychody ze sprzedaży produktów innych niż bezpośrednie usługi głosowe wzrosły o 13% do kwoty 205,8 mln zł (50,9 mln euro) za I półrocze 2006 r. z kwoty 181,5 mln zł za I półrocze 2005 r. i stanowiły 49% przychodów z działalności telekomunikacyjnej w porównaniu do udziału na poziomie 42% za I półrocze 2005 r.

**Opłaty z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich** wzrosły o 24% do 105,2 mln zł (26,0 mln euro) za I półrocze 2006 r. w porównaniu do 84,5 mln zł za I półrocze 2005 r., głównie w związku ze wzrostem ruchu z tytułu usług hurtowych.

**Koszty operacyjne (z wyłączeniem opłat z tytułu rozliczeń międzyoperatorskich)** stanowiły 50% przychodów ogółem za I półrocze 2006 r. w porównaniu do 42% za I półrocze 2005 r., głównie na skutek niższych przychodów.

**Skorygowany wskaźnik EBITDA** wyniósł 106,8 mln zł (26,4 mln euro) za I półrocze 2006 r. w porównaniu do 173,7 mln zł za I półrocze 2005 r. Skorygowana marża EBITDA za I półrocze 2006 r. wyniosła 25,3% w porównaniu do 39,4% za I półrocze 2005 r. Spadek skorygowanego wskaźnika i marży EBITDA odzwierciedla spadek przychodów z bezpośrednich usług głosowych i zmianę proporcji osiąganych przychodów w kierunku usług o niższych marżach, takich jak transmisja danych, usługi hurtowe i rozliczenia międzyoperatorskie.

### Następujące transakcje jednorazowe miały wpływ na wyniki finansowe za I półrocze 2006 r.:

- koszt usług profesjonalnych w kwocie 3,9 mln zł (1,0 mln euro), dotyczący usług doradczych banku inwestycyjnego świadczonych podczas wezwania na sprzedaż akcji Netii, przeprowadzonego przez firmę Novator w grudniu 2005 r. oraz styczniu 2006 r., został odnotowany w I kw. 2006 r.;
- odpis aktualizujący wartość aktywów trwałych w łącznej kwocie 5,7 mln zł (1,4 mln euro), związany z wymianą sprzętu telekomunikacyjnego i central telekomunikacyjnych oraz wyceną nieruchomości przeznaczonych do sprzedaży, został dokonany w I kw. 2006 r.;
- jednorazowa korekta księgową w kwocie 10,4 mln zł (2,6 mln euro) została dokonana w II kw. 2006 r. w związku z aktualizacją szacunków wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych El-Netu. Po otrzymaniu decyzji o umorzeniu części zobowiązań koncesyjnych El-Netu w zamian za wydatki inwestycyjne poniesione w latach 2001-2005, zobowiązania te zostały zmniejszone o kwotę 10,4 mln zł (2,6 mln euro). Równocześnie powyższa kwota została odzwierciedlona w rachunku wyników jako pozostały zysk;
- zysk na sprzedaży aktywów trwałych, których własność została przeniesiona na rzecz spółki Ericsson zgodnie z warunkami umowy serwisowej z dnia 28 kwietnia 2006 r., w kwocie 1,7 mln zł (0,4 mln euro) został odnotowany w II kw. 2006 r.;
- odpis aktualizujący w kwocie 3,6 mln zł (0,9 mln euro), dotyczący niespłaconych należności od TP SA, został odnotowany w I półroczu 2006 r.

**Amortyzacja środków trwałych** wzrosła o 9% do 107,7 mln zł (26,6 mln euro) za I półrocze 2006 r. porównaniu do kwoty 98,4 mln zł za I półrocze 2005 r. w związku z realizacją programu inwestycyjnego i weryfikacją okresu użytkowania wąskopasmowego sprzętu radiowego, której wynikiem było odnotowanie dodatkowej amortyzacji w kwocie 2,6 mln zł (0,6 mln euro).

**Amortyzacja wartości niematerialnych** wzrosła o 4% do 24,8 mln zł (6,1 mln euro) za I półrocze 2006 r. w porównaniu do kwoty 23,9 mln zł za I półrocze 2005 r.

**Strata operacyjna (EBIT)** wyniosła 15,3 mln zł (3,8 mln euro) za I półrocze 2006 r. w porównaniu do zysku operacyjnego w kwocie 51,4 mln zł za I półrocze 2005 r.

**Przychody i koszty finansowe** wyniosły odpowiednio 5,4 mln zł (1,3 mln euro) i 3,5 mln zł (0,9 mln euro) za I półrocze 2006 r. w porównaniu do odpowiednio 9,4 mln zł i 3,5 mln zł za I półrocze 2005 r.

**Udział w stracie jednostki stowarzyszonej** wyniósł 7,7 mln zł (1,9 mln euro) za I półrocze 2006 r. i był związany z 30% udziałem Netii w kapitale zakładowym spółki P4, prowadzącej działalność w zakresie usług komórkowych.

**Obciążenie z tytułu podatku dochodowego** wyniosło 2,1 mln zł (0,5 mln euro) w porównaniu do obciążenia z tego tytułu za I półrocze 2005 r. w kwocie 8,9 mln zł. Obciążenie powstało głównie w związku ze zmianą wartości aktywa z tytułu podatku odroczonego wykazanego na koniec II kw. 2006 r. w porównaniu z jego wartością na dzień 31 grudnia 2005 r. (w wysokości odpowiednio 12,3 mln zł i 14,2 mln zł), wynikającą głównie z wykorzystania strat podatkowych z lat poprzednich.

**Strata netto** wyniosła 23,3 mln zł (5,8 mln euro) za I półrocze 2006 r. w porównaniu do zysku netto w kwocie 48,4 mln zł za I półrocze 2005 r. Zmiana wyniku netto była związana głównie z niższym poziomem przychodów i ze zmianą proporcji osiąganych przychodów w kierunku szybciej rosnących przychodów z usług o niższych marżach, a także z wyższym poziomem odpisów amortyzacyjnych i udziałem Netii w stratach P4, jak opisano powyżej.

**Wydatki netto poniesione na zakup środków trwałych i oprogramowania komputerowego** wzrosły o 17% do kwoty 83,1 mln zł (20,6 mln euro) za I półrocze 2006 r. w porównaniu do 71,2 mln zł wydatkowanych w I półroczu 2005 r. Ponadto wypływ środków pieniężnych w związku z transakcją nabycia Pro Futuro wyniósł 61,5 mln zł (15,2 mln euro), a kwota 27,0 mln zł (6,7 mln euro) została przekazana w I półroczu 2006 r. do P4 w ramach zaangażowania kapitałowego Netii w projekt telefonii komórkowej. Równocześnie Netia pozyskała 8,4 mln zł (2,1 mln euro) w wyniku sprzedaży niektórych aktywów finansowych. W rezultacie wypływy pieniężne netto z tytułu działalności inwestycyjnej wyniosły 162,4 mln zł (40,2 mln euro) w I półroczu 2006 r. w porównaniu do kwoty 69,6 mln zł za I półrocze 2005 r.

**Środki pieniężne i ich ekwiwalenty** na dzień 30 czerwca 2006 r. wyniosły 136,0 mln zł (33,6 mln euro). Ponadto Netia posiadała na dzień 30 czerwca 2006 r. środki zdeponowane w funduszach inwestycyjnych rynku pieniężnego w kwocie 54,6 mln zł (13,5 mln euro).

### ***Porównanie II kwartału 2006 r. z I kwartałem 2006 r.***

**Przychody** ogółem za II kw. 2006 r. zmniejszyły się o 7% do 203,3 mln zł (50,3 mln euro) w porównaniu do kwoty 218,4 mln zł za I kw. 2006 r. Powyższa zmiana była związana z niższymi przychodami z tytułu bezpośrednich usług głosowych i usług hurtowych. Przychody ze sprzedaży bezpośrednich usług głosowych wyniosły 102,2 mln zł (25,3 mln euro) w II kw. 2006 r. wobec 109,0 mln zł za I kw. 2006 r., natomiast przychody z usług hurtowych wyniosły 35,1 mln zł (8,7 mln euro) w II kw. 2006 r. w porównaniu do 41,0 mln zł za I kw. 2006 r. Należy zwrócić uwagę, że o ile niższy poziom przychodów z bezpośrednich usług głosowych odzwierciedla ogólny trend spadkowy w tym segmencie produktowym, to zmniejszenie się przychodów z usług hurtowych jest wynikiem niższych w II kw. 2006 r. przychodów z tytułu terminacji ruchu głosowego w porównaniu z relatywnie wysokim poziomem tych przychodów w I kw. 2006 r. i nie odzwierciedla ogólnego trendu dla usług hurtowych. W II półroczu 2006 r. oczekiwany jest powrót tendencji wzrostowej w przychodach z tytułu usług hurtowych w porównaniu z rokiem ubiegłym.

**Skorygowany wskaźnik EBITDA** za II kw. 2006 r. zmniejszył się o 18% do kwoty 48,0 mln zł (11,9 mln euro) w porównaniu do 58,8 mln zł za I kw. 2006 r. Skorygowana marża EBITDA wyniosła 23,6% za II kw. 2006 r. w porównaniu do 26,9% za I kw. 2006 r. Zmniejszenie skorygowanego wskaźnika i marży EBITDA było związane głównie z niższym poziomem przychodów i przesuwaniem się proporcji osiąganych przychodów w kierunku usług o niższych marżach. Ponadto koszty reprezentacji i reklamy były w II kw. 2006 r. wyższe niż w I kw. 2006 r. na skutek regularnie prowadzonych przez Netię wiosennych kampanii promocyjnych.

**Strata netto** wyniosła 12,7 mln zł (3,1 mln euro) za II kw. 2006 r. w porównaniu do straty netto w kwocie 10,6 mln zł za I kw. 2006 r. Zmiana poziomu straty netto między tymi okresami wynikała z niższego poziomu przychodów oraz wzrostu stawek amortyzacji środków trwałych (55,3 mln zł (13,7 mln euro) w II kw. 2006 r. wobec 52,4 mln zł w I kw. 2006 r.) na skutek przeprowadzonej w II kw. 2006 r. weryfikacji okresu użytkowania wąskopasmowego sprzętu radiowego. Wpływ powyższych czynników został częściowo zniwelowany przez zysk wynikający z jednorazowej korekty księgowej, związanej z aktualizacją szacunków wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych El-Netu, w kwocie 10,4 mln zł (2,6 mln euro) oraz uznanie rachunku zysków i strat z tytułu podatku odroczonego w wysokości 1,0 mln zł (0,2 mln euro) za II kw. 2006 r. wobec obciążenia z tego tytułu w kwocie 3,0 mln zł za I kw. 2006 r.

## **Podsumowanie działalności operacyjnej**

**Liczba linii dzwoniących** wyniosła 404.451 linii na dzień 30 czerwca 2006 r. w porównaniu do 423.678 linii na dzień 30 czerwca 2005 r. oraz 406.738 linii na dzień 31 marca 2006 r. Ujęty w nich ekwiwalent linii ISDN wzrósł do 100.790 linii na dzień 30 czerwca 2006 r. z poziomu 93.807 linii na dzień 30 czerwca 2005 r. oraz 98.451 linii na dzień 31 marca 2006 r.

**Liczba linii biznesowych** wzrosła o 5% do 156.184 na dzień 30 czerwca 2006 r. z poziomu 149.093 linii na dzień 30 czerwca 2005 r. oraz o 2% w porównaniu z 152.818 liniami biznesowymi na dzień 31 marca 2006 r.

**Udział biznesowych linii dzwoniących w całkowitej liczbie linii dzwoniących** wzrósł do 38,6% z poziomu 35,2% na dzień 30 czerwca 2005 r. i 37,6% na dzień 31 marca 2006 r.

**Liczba linii mieszkaniowych** wyniosła 248.267 na dzień 30 czerwca 2006 r. w porównaniu do 274.585 linii na dzień 30 czerwca 2005 r. i 253.920 linii na dzień 31 marca 2006 r.

**Liczba aktywnych portów ADSL** wzrosła do 46.566 na dzień 30 czerwca 2006 r. z poziomu 31.470 portów na dzień 30 czerwca 2005 r. oraz 43.040 portów na dzień 31 marca 2006 r.

**Udział portów ADSL w ogólnej liczbie linii dzwoniących** wzrósł do 12% na dzień 30 czerwca 2006 r. z poziomu 7% na dzień 30 czerwca 2005 r. i 11% na dzień 31 marca 2006 r.

**IntegralNet, usługa z zakresu Next Generation Network**, została wprowadzona w czerwcu 2006 r. jako uzupełnienie i rozszerzenie oferty Netii dla klientów biznesowych. IntegralNet to platforma komunikacyjna umożliwiająca świadczenie zintegrowanych usług wirtualnej centrali PABX oraz aplikacji IT. Użytkownik może korzystać z tej platformy z dowolnego miejsca, wykorzystując protokół IP i dostęp do Internetu. Niezależnie od miejsca przebywania użytkownik jest zawsze dostępny pod swoim numerem telefonu stacjonarnego. Zarządzanie wirtualną centralą IntegralNet jest prowadzone przez klienta za pośrednictwem panelu administracyjnego dostępnego na stronie internetowej. Usługę można elastycznie rozbudować o kolejne lokalizacje lub użytkowników i dostosować do indywidualnych potrzeb każdego klienta. Platforma IntegralNet oferuje ponadto szereg dodatkowych funkcjonalności, w tym integrację z zasobami lokalnego komputera (CTI – Computer Telephone Integration).

**Nowa oferta stałego dostępu do Internetu** została wprowadzona w czerwcu 2006 r. Cztery opcje produktowe adresowane do klientów biznesowych („SuperNet24”, „BiznesNet24”, „BiznesNet-Komplex” i „TopNet”) zapewniają szeroki wybór dostępnych przepływności (do 16 Mb/s) i usług dodanych (m.in. usługi hostingowe, pakiety bezpieczeństwa i wbudowane pakiety kwotowe na połączenia głosowe w ramach abonamentu). Trzy opcje produktowe adresowane do klientów indywidualnych („Net24 Komfort+”, „Net24 Optimum+” i „Net24Premium+”) oferują wyższe prędkości przesyłu danych na konkurencyjnych warunkach cenowych (w podstawowej ofercie prędkość pobierania danych wynosi 640 Kb/s) oraz rabaty na połączenia głosowe.

**Podstawowe dane finansowe ^**

PLN'000	I półrocze 2006	I półrocze 2005	II kw. 06	I kw. 06	IV kw. 05	III kw. 05	II kw. 05
Przychody ze sprzedaży	421.688	440.843	203.316	218.372	237.073	230.709	224.148
Zmiana % (rok do roku)	(4,3%)	4,0%	(6,2%)	0,8%	7,5%	4,6%	3,6%
EBITDA	117.205	173.668	58.446	58.759	72.405	92.693	88.008
Marża %	27,8%	39,4%	28,8%	26,9%	30,5%	40,2%	39,3%
Skorygowana EBITDA	106.768	173.668	48.009	58.759	72.405	92.693	88.008
Marża %	25,3%	39,4%	23,6%	26,9%	30,5%	40,2%	39,3%
Zmiana % (rok do roku)	(38,5%)	2,0%	(44,0%)	(31,4%)	10,9%	7,8%	0,2%
Wynik operacyjny	(15.334)	51.434	(9.491)	(5.843)	10.120	28.755	26.538
Marża %	(3,6%)	11,7%	(4,7%)	(2,7%)	4,3%	12,5%	11,8%
Wynik netto grupy Netia (skonsolidowany)	(23.302)	48.442	(12.664)	(10.638)	(11.086)	22.834	25.137
Marża %	(5,5%)	11,0%	(6,2%)	(4,9%)	(4,7%)	9,9%	11,2%
Wynik netto Netii SA (jednostkowy)^	12.153	50.972	1.784	10.369	(6.098)	28.573	23.587
Środki pieniężne	136.008	308.603	136.008	228.957	197.387	174.812	308.603
Wydatki inwestycyjne	83.102	71.153	26.580	56.522	43.537	31.412	21.123

EUR'000 *	I półrocze 2006	I półrocze 2005	II kw. 06	I kw. 06	IV kw. 05	III kw. 05	II kw. 05
Przychody ze sprzedaży	104.290	109.028	50.283	54.007	58.632	57.058	55.436
Zmiana % (rok do roku)	(4,3%)	4,0%	(6,2%)	0,8%	7,5%	4,6%	3,6%
EBITDA	28.987	42.951	14.455	14.532	17.907	22.924	21.766
Marża %	27,8%	39,4%	28,8%	26,9%	30,5%	40,2%	39,3%
Skorygowana EBITDA	26.406	42.951	11.873	14.532	17.907	22.924	21.766
Marża %	25,3%	39,4%	23,6%	26,9%	30,5%	40,2%	39,3%
Zmiana % (rok do roku)	(38,5%)	2,0%	(44,0%)	(31,4%)	10,9%	7,8%	0,2%
Wynik operacyjny	(3.792)	12.720	(2.347)	(1.445)	2.503	7.112	6.563
Marża %	(3,6%)	11,7%	(4,7%)	(2,7%)	4,3%	12,5%	11,8%
Wynik netto grupy Netia (skonsolidowany)	(5.763)	11.981	(3.132)	(2.631)	(2.742)	5.647	6.217
Marża %	(5,6%)	11,0%	(6,3%)	(4,9%)	(4,7%)	9,9%	11,2%
Wynik netto Netii SA (jednostkowy)^	3.006	12.606	441	2.564	(1.508)	7.067	5.833
Środki pieniężne	33.637	76.323	33.637	56.625	48.817	43.234	76.323
Wydatki inwestycyjne	20.553	17.597	6.574	13.979	10.767	7.769	5.224

\* Kwoty w euro zostały przeliczone po kursie 4,0434 PLN = 1,00 EUR, średnim kursie ogłoszonym przez NBP w dniu 30 czerwca 2006 r. Przeliczenie zostało dokonane jedynie dla wygody odbiorców tych danych.

^ Zgodnie z wymogami MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”, w IV kw. 2005 r. dokonano reklasyfikacji w ramach pozycji „Przychody finansowe, netto”. Kwoty nie związane z zadłużeniem i zarządzaniem środkami pieniężnymi zostały przeniesione do odpowiednich pozycji przychodów i kosztów operacyjnych. W związku z powyższym zostały odpowiednio dostosowane dane porównawcze dotyczące przychodów i kosztów operacyjnych w okresach zakończonych do 30 września 2005 r. i różnią się one z tego względu od wartości prezentowanych uprzednio. Ponadto, w I kw. 2006 r. dokonano reklasyfikacji niektórych aktywów finansowych, prezentowanych uprzednio w pozycji „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”, które obecnie są wykazywane w oddzielnej pozycji bilansu „Aktywa finansowe w wartości godziwej wyceniane przez wynik finansowy”. W związku z tą zmianą zostały dostosowane dane porównawcze w okresach zakończonych do dnia 31 grudnia 2005 r. oraz wprowadzono odpowiednie zmiany w skonsolidowanym rachunku przepływów pieniężnych.

^^ Zysk netto Netii SA (jednostkowy) jest wykorzystywany przy obliczaniu wysokości kwot potencjalnie podlegających dystrybucji do akcjonariuszy poprzez wypłatę dywidendy lub program wykupu akcji własnych.



<b>Podstawowe dane operacyjne</b>						
	<b>II kw. 06</b>	<b>I kw. 06</b>	<b>IV kw. 05</b>	<b>III kw. 05</b>	<b>II kw. 05</b>	<b>I kw. 05</b>
<b>Dane dotyczące sieci telefonicznej</b>						
Sieć szkieletowa (km) .....	5.002	5.002	5.002	5.002	5.002	5.002
Skumulowana liczba linii podłączonych na koniec okresu .....	522.302	521.432	521.432	520.742	518.792	516.272
<b>Dane o ilości abonentów</b>						
<b>(w odniesieniu do bezpośrednich usług głosowych)</b>						
Skumulowana liczba linii dzwoniących na koniec okresu .....	404.451	406.738	413.011	419.225	423.678	424.585
<i>w tym ekwiwalent linii ISDN</i> .....	100.790	98.451	96.949	95.637	93.807	90.680
Przyrost netto linii dzwoniących w okresie .....	(2.287)	(6.273)	(6.214)	(4.453)	(907)	(217)
Przyrost netto linii biznesowych w okresie .....	3.366	1.031	934	1.760	3.435	-
Skumulowana liczba linii biznesowych na koniec okresu .....	156.184	152.818	151.787	150.853	149.093	145.658
Udział linii biznesowych w całkowitej ilości linii na koniec okresu .....	38,6%	37,6%	36,8%	36,0%	35,2%	34,3%
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)(PLN)^ .....	84	89	91	93	98	101
<b>Inne</b>						
Zatrudnienie .....	1.295	1.246	1.221	1.210	1.201	1.204

^ Dane dotyczące średnich miesięcznych przychodów na linię (ARPU) przedstawione w niniejszym komunikacie podają wartości za odpowiedni okres trzymiesięczny

Wszystkie dane, za wyjątkiem informacji o ilości linii podłączonych, uwzględniają efekt nabycia EI-Netu.

## Rachunek zysków i strat (*nie badany*)

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I półrocze 2006	I półrocze 2005	II kw. 06	I kw. 06
Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych				
<u>Bezpośrednie usługi głosowe</u> .....	<u>211.257</u>	<u>254.331</u>	<u>102.230</u>	<u>109.027</u>
Abonamenty .....	69.334	71.110	33.864	35.470
Opłaty za połączenia .....	141.923	183.221	68.366	73.557
- <i>połączenia lokalne</i> .....	42.566	59.303	20.129	22.437
- <i>połączenia międzystrefowe</i> .....	26.116	35.431	12.150	13.966
- <i>połączenia międzynarodowe</i> .....	14.164	19.595	6.920	7.244
- <i>połączenia do sieci telefonii komórkowej</i> .....	52.233	58.112	25.999	26.234
- <i>pozostałe</i> .....	6.844	10.780	3.168	3.676
<u>Pośrednie usługi głosowe</u> .....	<u>25.809</u>	<u>43.200</u>	<u>11.943</u>	<u>13.866</u>
<u>Transmisja danych</u> .....	<u>71.350</u>	<u>59.615</u>	<u>36.151</u>	<u>35.199</u>
<u>Rozliczenia międzyoperatorskie</u> .....	<u>20.116</u>	<u>32.093</u>	<u>9.257</u>	<u>10.859</u>
<u>Usługi hurtowe</u> .....	<u>76.088</u>	<u>32.447</u>	<u>35.098</u>	<u>40.990</u>
<u>Usługi sieci inteligentnej</u> .....	<u>7.781</u>	<u>9.984</u>	<u>3.524</u>	<u>4.257</u>
<u>Pozostałe usługi telekomunikacyjne</u> .....	<u>4.669</u>	<u>4.135</u>	<u>2.794</u>	<u>1.875</u>
<b>Przychody ze sprzedaży usług telekomunikacyjnych razem</b> .....	<b>417.070</b>	<b>435.805</b>	<b>200.997</b>	<b>216.073</b>
Przychody ze sprzedaży usług radiokomunikacyjnych .....	4.618	5.038	2.319	2.299
<b>Przychody razem</b> .....	<b>421.688</b>	<b>440.843</b>	<b>203.316</b>	<b>218.372</b>
Koszty rozliczeń międzyoperatorskich .....	(105.243)	(84.549)	(49.124)	(56.119)
Usługi obce .....	(96.288)	(80.829)	(50.638)	(45.650)
Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników .....	(68.960)	(65.848)	(34.623)	(34.337)
Odpisy aktualizujące wartość aktywów trwałych .....	(5.687)	-	46	(5.733)
Odwrócenie odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych...	390	-	61	329
Pozostałe zyski/(straty), netto .....	10.342	365	10.516	(174)
Pozostałe przychody .....	2.260	1.632	1.440	820
Pozostałe koszty .....	(41.297)	(37.946)	(22.548)	(18.749)
<b>EBITDA</b> .....	<b>117.205</b>	<b>173.668</b>	<b>58.446</b>	<b>58.759</b>
<b>Marża (%)</b> .....	<b>27,8%</b>	<b>39,4%</b>	<b>28,8%</b>	<b>26,9%</b>
<i>Odwrócenie aktualizacji szacunków wartości bieżącej</i> <i>zobowiązań koncesyjnych El-Netu</i> .....	<i>(10.437)</i>	<i>-</i>	<i>(10.437)</i>	<i>-</i>
<b>Skorygowana EBITDA</b> .....	<b>106.768</b>	<b>173.668</b>	<b>48.009</b>	<b>58.759</b>
<b>Marża</b> .....	<b>25,3%</b>	<b>39,4%</b>	<b>23,6%</b>	<b>26,9%</b>
Amortyzacja środków trwałych .....	(107.690)	(98.370)	(55.327)	(52.363)
Amortyzacja wartości niematerialnych .....	(24.849)	(23.864)	(12.610)	(12.239)
<b>Zysk / (Strata) operacyjny</b> .....	<b>(15.334)</b>	<b>51.434</b>	<b>(9.491)</b>	<b>(5.843)</b>
<b>Marża (%)</b> .....	<b>(3,6%)</b>	<b>11,7%</b>	<b>(4,7%)</b>	<b>(2,7%)</b>
Przychody finansowe .....	5.401	9.393	2.324	3.077
Koszty finansowe .....	(3.548)	(3.523)	(1.835)	(1.713)
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej .....	(7.727)	-	(4.650)	(3.077)
<b>Zysk / (Strata) przed opodatkowaniem</b> .....	<b>(21.208)</b>	<b>57.304</b>	<b>(13.652)</b>	<b>(7.556)</b>
Podatek dochodowy, netto .....	(2.094)	(8.862)	988	(3.082)
<b>Zysk / (Strata) netto</b> .....	<b>(23.302)</b>	<b>48.442</b>	<b>(12.664)</b>	<b>(10.638)</b>
<i>Z tego przypadający na:</i>				
akcjonariuszy Netii .....	(23.609)	48.028	(12.828)	(10.781)
akcjonariuszy mniejszościowych .....	307	414	164	143
<b>Marża (%)</b> .....	<b>(5,5%)</b>	<b>11,0%</b>	<b>(6,2%)</b>	<b>(4,9%)</b>
Podstawowy zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach) .....	(0,06)	0,13	(0,03)	(0,03)
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (nie w tysiącach) .....	(0,06)	0,12	(0,03)	(0,03)
Średnia ważona liczba akcji (nie w tysiącach) .....	386.429.110	380.418.106	388.313.746	384.523.533
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji (nie w tysiącach) .....	388.477.997	394.982.490	389.063.308	387.957.652

**Uzgodnienie wartości Skorygowanej EBITDA / EBITDA do zysku operacyjnego (nie badane)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I półrocze 2006	I półrocze 2005	II kw. 06	I kw. 06
<b>Zysk / (Strata) operacyjny</b> .....	<b>(15.334)</b>	<b>51.434</b>	<b>(9.491)</b>	<b>(5.843)</b>
Korekta:				
Amortyzacja środków trwałych .....	107.690	98.370	55.327	52.363
Amortyzacja wartości niematerialnych .....	24.849	23.864	12.610	12.239
<b>Skorygowana EBITDA</b> .....	<b>106.768</b>	<b>173.668</b>	<b>48.009</b>	<b>58.759</b>
Korekta:				
Przeszacowanie wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych El-Netu .....	10.437	-	10.437	-
<b>EBITDA</b> .....	<b>117.205</b>	<b>173.668</b>	<b>58.446</b>	<b>58.759</b>

**Nota do przychodów finansowych (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I półrocze 2006	I półrocze 2005	II kw. 06	I kw. 06
Przychody z tytułu odsetek .....	3.829	6.626	1.811	2.018
Aktualizacja wartości aktywów finansowych .....	1.020	1.520	405	615
Różnice kursowe, netto .....	437	1.333	48	389
Pozostałe .....	115	114	60	55
<b>Razem</b> .....	<b>5.401</b>	<b>9.393</b>	<b>2.324</b>	<b>3.077</b>

**Nota do kosztów finansowych (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I półrocze 2006	I półrocze 2005	II kw. 06	I kw. 06
Koszty z tytułu odsetek .....	3.548	3.352	1.835	1.713
Różnice kursowe, netto .....	-	171	-	-
<b>Razem</b> .....	<b>3.548</b>	<b>3.523</b>	<b>1.835</b>	<b>1.713</b>

**Nota do usług obcych (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I półrocze 2006	I półrocze 2005	II kw. 06	I kw. 06
Usługi profesjonalne .....	13.528	5.683	5.491	8.037
Koszty reprezentacji i reklamy .....	15.326	11.629	11.103	4.223
Koszty dzierżawy linii i utrzymania sieci .....	37.529	35.111	19.686	17.843
Koszty elektronicznej wymiany danych .....	7.533	7.185	3.343	4.190
Remonty i konserwacje .....	4.784	4.867	2.435	2.349
Ubezpieczenia .....	3.150	3.117	1.424	1.726
Usługi pocztowe .....	3.077	3.426	1.546	1.531
Podróże służbowe .....	2.388	2.276	1.270	1.118
Pozostałe usługi .....	8.973	7.535	4.340	4.633
<b>Razem</b> .....	<b>96.288</b>	<b>80.829</b>	<b>50.638</b>	<b>45.650</b>

**Nota do pozostałych kosztów (nie badana)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I półrocze 2006	I półrocze 2005	II kw. 06	I kw. 06
Podatki i opłaty .....	26.052	22.984	12.907	13.145
Odpisy aktualizujące wartość należności .....	6.621	6.465	4.691	1.930
Materiały i energia .....	4.516	4.041	2.276	2.240
Pozostałe koszty .....	4.108	4.456	2.674	1.434
<b>Razem</b> .....	<b>41.297</b>	<b>37.946</b>	<b>22.548</b>	<b>18.749</b>

## Bilans

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	30 czerwca 2006 r. <i>nie badany</i>	31 grudnia 2005 r. <i>badany</i>
Rzeczowe aktywa trwałe, netto .....	1.688.952	1.766.911
Wartość firmy .....	13.843	13.843
Koncesje telekomunikacyjne, netto .....	209.511	220.736
Oprogramowanie komputerowe, netto .....	70.116	74.851
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych .....	124.898	105.633
Pozostałe inwestycje długoterminowe .....	32.787	-
Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania .....	28.751	-
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego .....	12.276	14.182
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży .....	10	10
Pozostałe aktywa trwałe.....	-	323
<b>Aktywa trwałe razem .....</b>	<b>2.181.144</b>	<b>2.196.489</b>
Zapasy .....	1.731	2.262
Należności handlowe i pozostałe należności .....	115.538	156.924
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych .....	12	38
Rozliczenia międzyokresowe .....	32.073	10.876
Aktywa finansowe w wartości godziwej wyceniane przez wynik finansowy .....	54.611	63.059
Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania .....	3.600	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty .....	136.008	197.387
	<b>343.573</b>	<b>430.546</b>
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży .....	2.329	-
<b>Aktywa obrotowe razem .....</b>	<b>345.902</b>	<b>430.546</b>
<b>Aktywa razem .....</b>	<b>2.527.046</b>	<b>2.627.035</b>
Kapitał zakładowy .....	389.168	408.615
Akcje własne.....	-	(122.806)
Kapitał zapasowy.....	1.809.434	1.939.572
Pozostały kapitał rezerwowy .....	28.792	1.758
Niepodzielony wynik finansowy .....	72.051	126.502
<b>Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy Netii razem.....</b>	<b>2.299.445</b>	<b>2.353.641</b>
Kapitał mniejszości .....	6.656	6.349
<b>Kapitał własny razem .....</b>	<b>2.306.101</b>	<b>2.359.990</b>
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych .....	13.840	14.000
Rezerwy na zobowiązania .....	937	1.231
Przychody przyszłych okresów .....	8.339	-
Pozostałe zobowiązania długoterminowe .....	297	741
<b>Zobowiązania długoterminowe razem .....</b>	<b>23.413</b>	<b>15.972</b>
Zobowiązania z tytułu opłat koncesyjnych .....	39.615	43.413
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania .....	144.065	193.957
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych ...	54	-
Rezerwy na zobowiązania .....	2.112	2.969
Przychody przyszłych okresów .....	11.686	10.734
<b>Zobowiązania krótkoterminowe razem .....</b>	<b>197.532</b>	<b>251.073</b>
<b>Zobowiązania razem .....</b>	<b>220.945</b>	<b>267.045</b>
<b>Kapitał własny i zobowiązania razem .....</b>	<b>2.527.046</b>	<b>2.627.035</b>

**Sprawozdanie z przepływów środków pieniężnych (nie badane)**

(w tysiącach złotych, chyba że wskazano inaczej)

	I półrocze 2006	I półrocze 2005	II kw. 06	I kw. 06
<b>Zysk / (Strata) netto</b> .....	<b>(23.302)</b>	<b>48.442</b>	<b>(12.664)</b>	<b>(10.638)</b>
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych .....	132.539	122.234	67.937	64.602
Odpisy aktualizujące wartość aktywów trwałych .....	5.687	-	(46)	5.733
Odwrócenie odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych .....	(390)	-	(61)	(329)
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej .....	7.727	-	4.650	3.077
Odroczony podatek dochodowy .....	1.906	8.539	(1.097)	3.003
Przeszacowanie wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych .....	(10.437)	-	(10.437)	-
Odsetki naliczone od opłat koncesyjnych .....	3.395	3.174	1.754	1.641
Świadczenia w formie akcji własnych .....	526	963	169	357
Zyski z tytułu wyceny aktywów finansowych w wartości godziwej przez wynik finansowy .....	(1.135)	(1.634)	(464)	(671)
Pozostałe rezerwy .....	-	161	-	-
Zmiana pozostałych aktywów trwałych .....	323	(301)	-	323
Różnice kursowe .....	2.462	(2.228)	1.680	782
Zysk na sprzedaży środków trwałych .....	(2.205)	(156)	(1.781)	(424)
Zysk na sprzedaży udziałów w jednostkach zależnych .....	(20)	-	-	(20)
Zmiana kapitału obrotowego .....	15.284	(16.287)	1.101	14.183
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b> .....	<b>132.360</b>	<b>162.907</b>	<b>50.741</b>	<b>81.619</b>
Zakup środków trwałych i wartości niematerialnych .....	(83.102)	(71.153)	(26.580)	(56.522)
Sprzedaż środków trwałych .....	896	637	7	889
Inwestycja w jednostkę stowarzyszoną .....	(27.000)	-	(21.000)	(6.000)
Nabycie udziałów w jednostkach zależnych, po uwzględnieniu przejętych środków pieniężnych .....	(51)	-	(51)	-
Pozostałe inwestycje długoterminowe (włącznie ze środkami pieniężnymi o ograniczonej możliwości dysponowania) .....	(61.538)	-	(61.538)	-
Sprzedaż udziałów/akcji w jednostkach zależnych, po uwzględnieniu środków pieniężnych w jednostkach zależnych .....	25	-	-	25
Sprzedaż aktywów finansowych wycenionych w wartości godziwej przez wynik finansowy .....	8.411	4.953	8.411	-
Opłaty koncesyjne .....	-	(4.050)	-	-
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b> .....	<b>(162.359)</b>	<b>(69.613)</b>	<b>(100.751)</b>	<b>(61.608)</b>
Wpływy brutto z emisji akcji .....	19.385	52.962	7.922	11.463
Koszt emisji akcji .....	(175)	(1.622)	(160)	(15)
Wypłata dywidendy .....	(50.323)	(38.710)	(50.323)	-
Wykup akcji własnych i warrantów subskrypcyjnych .....	-	(33.331)	-	-
Splata zobowiązań poukładowych .....	-	(1.505)	-	-
Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego .....	(99)	-	(50)	(49)
Wykup obligacji związanych z warrantami subskrypcyjnymi .....	(334)	(1)	(324)	(10)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b> .....	<b>(31.546)</b>	<b>(22.207)</b>	<b>(42.935)</b>	<b>11.389</b>
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych .....	166	1.579	(4)	170
<b>Zmiana stanu środków pieniężnych, netto</b> .....	<b>(61.379)</b>	<b>72.666</b>	<b>(92.949)</b>	<b>31.570</b>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu obrotowego ..	197.387	235.937	228.957	197.387
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu obrotowego ...	<b>136.008</b>	<b>308.603</b>	<b>136.008</b>	<b>228.957</b>

## Definicje

EBITDA/Skorygowana EBITDA	- aby uzupełnić sposób prezentowania skonsolidowanych sprawozdań finansowych wg. Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) będziemy w dalszym ciągu przedstawiać pewne wskaźniki finansowe, włącznie ze wskaźnikiem EBITDA. EBITDA oznacza wynik netto, uzyskany zgodnie z MSSF, skorygowany o koszty amortyzacji, przychody i koszty finansowe, podatek dochodowy oraz udział w wyniku jednostek stowarzyszonych. EBITDA została dodatkowo skorygowana o zysk z przeszacowania wartości bieżącej zobowiązań koncesyjnych El-Netu i została określona jako „Skorygowana EBITDA”. Sądzymy, że EBITDA i powiązane z nią wskaźniki przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej są pomocnymi miernikami kondycji finansowej i operacyjnej spółek telekomunikacyjnych. EBITDA nie jest współczynnikiem zdefiniowanym przez MSSF, a tym samym nie może być uważana za alternatywny wskaźnik wielkości wyniku netto, wskaźnik działalności operacyjnej, bądź wskaźnik wielkości przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, czy też wskaźnik płynności. Prezentacja wskaźnika EBITDA umożliwia jednak inwestorom porównanie danych operacyjnych za różne okresy bez uwzględnienia jednorazowych czynników nieoperacyjnych. Wskaźnik ten należy ponadto do podstawowych wskaźników wykorzystywanych przez nas przy planowaniu i realizacji działalności operacyjnej. Zwracamy uwagę, że definicja EBITDA nie jest jednolita oraz nie jest to miara standardowa, a tym samym sposób wyliczenia tego wskaźnika może się znacznie różnić w zależności od używającego go podmiotu i, co za tym idzie, wskaźnik ten nie daje podstaw do dokonywania porównań pomiędzy spółkami.
Koszt dzierżawy linii i utrzymania sieci	- koszt dzierżawy łączy i wyposażenia telekomunikacyjnego oraz utrzymanie, serwisowanie i inne koszty niezbędne do utrzymania naszej sieci telekomunikacyjnej.
Koszty rozliczeń międzyoperatorских	- płatności dokonane przez Netię na rzecz innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci innego operatora.
Linia dzwoniąca	- linia przyłączona, która została zaktywowana i wygenerowała przychód na koniec okresu.
Linia podłączona	- zbudowana linia telefoniczna, przetestowana i połączona z siecią Netii, gotowa do zaktywowania na rzecz abonenta po podpisaniu umowy o świadczenie usług telekomunikacyjnych.
Pozostałe koszty	- obejmuje głównie koszty podatków i opłat, odpisów aktualizujących wartość należności oraz materiałów i energii.
Pozostałe usługi telekomunikacyjne	- przychody z tytułu świadczenia klientom niebezpośrednim usług wdzwanianego dostępu do Internetu (oferowanych obecnie na zasadzie <i>call-back</i> i poprzez numer dostępowy 0-20) oraz pozostałych przychodów.
Przychody z bezpośrednich usług głosowych	- przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi telefonii głosowej świadczone abonentom Netii. Bezpośrednie usługi głosowe obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia lokalne, międzystrefowe, międzynarodowe, do sieci telefonii komórkowych oraz inne usługi (wdzwaniany dostęp do Internetu, połączenia alarmowe, połączenia na numery typu 0-80x, 0-70x wykonywane przez abonentów Netii).
Przychody z pośrednich usług głosowych	- przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi świadczone za pośrednictwem prefiksu Netii (1055) klientom będącym abonentami innych operatorów. Usługi pośrednie obejmują następujące frakcje ruchu: połączenia międzystrefowe, międzynarodowe i do sieci telefonii komórkowych.

Przychody ze sprzedaży usług radiokomunikacyjnych	- przychody z tytułu świadczenia usług trunkingowych (łączości radiowej) przez spółkę zależną Netii, UNI-Net Sp. z o.o.
Przychody z usług sieci inteligentnej	- przychody z tytułu usług typu 0-800 (połączenia bezpłatne), 0-801 (połączenia z podziałem opłaty), 0-700 (usługi audiotekstowe), pomniejszone o koszty związane z pozyskiwaniem tych przychodów.
Przychody z usług transmisji danych	- przychody z tytułu działalności telekomunikacyjnej obejmującej usługi Frame Relay (w tym usługi wirtualnych sieci korporacyjnych IP VPN), dzierżawy łączy (w tym dzierżawy łączy innym operatorom), stałego dostępu do Internetu oraz tranzytu ruchu IP.
Przychody z tytułu rozliczeń międzyoperatorских	- płatności dokonane na rzecz Netii przez innych operatorów z tytułu rozpoczęcia, zakończenia lub przeniesienia połączenia przy użyciu sieci Netii, pomniejszone o koszty związane z terminacją ruchu.
Przychody z tytułu usług hurtowych	- przychody z działalności telekomunikacyjnej obejmującej komercyjne usługi sieciowe, takie jak tranzyt i terminowanie ruchu telekomunikacyjnego, telehousing, kolokacja oraz usługi wykorzystujące sieć szkieletową.
Sieć szkieletowa	- sieć telekomunikacyjna przeznaczona do przenoszenia ruchu telekomunikacyjnego pomiędzy głównymi węzłami sieci.
Średni miesięczny przychód na linię (ARPU)	- średni miesięczny przychód na linię, poprzez którą świadczone są bezpośrednie usługi głosowe w danym okresie (ARPU). Średni miesięczny przychód na linię jest obliczany poprzez podział miesięcznych przychodów z tytułu bezpośrednich usług głosowych (z wyłączeniem opłat instalacyjnych) przez średnią liczbę linii dzwoniących, w każdym przypadku za dany okres trzymiesięczny.
Środki pieniężne	- środki pieniężne i ich ekwiwalenty posiadane na koniec danego okresu.
Usługi profesjonalne	- koszty usług prawnych, finansowych i innych (z wyłączeniem ubezpieczeń, podatków i opłat, które są wykazywane oddzielnie) świadczonych na rzecz Netii przez inne podmioty.
Wydatki inwestycyjne (capex)	- środki pieniężne wydatkowane na cele związane z nakładami kapitałowymi w danym okresie.
Zatrudnienie	- ekwiwalent pełnych etatów.

Zarząd Netii przeprowadzi konferencję telefoniczną na temat wyników finansowych za II kw. 2006 r. w dniu 10 sierpnia 2006 r. o godzinie 17.00 (czasu warszawskiego). W celu zarejestrowania się i otrzymania numeru telefonu telekonferencji prosimy o kontakt z Anną Kuchnio (Netia) tel. +48 22 330 2061, Erin Gordon (Taylor Rafferty Londyn) tel. +44 20 7614 2900 lub Reema Parikh (Taylor Rafferty Nowy Jork) tel. +001 212 889 4350.

###