DORADCA BIZNESOWY PLAY

Obszar działania:
Sprzedaż – Rynek Biznesowy

Miejsce pracy:
A) województwo pomorskie, zachodnio-pomorskie, kujawsko-pomorskie, i warmińsko-mazurskie,
B) województwo śląskie, małopolskie, opolskie
C) województwo mazowieckie

Forma zatrudnienia:
własna działalność gospodarcza (umowa o współpracy)

Nadrzędne zadanie:
Profesjonalna i kompleksowa obsługa Klientów Biznesowych na wyznaczonym terenie

Opis obowiązków:
1. Pozyskiwanie Klientów Biznesowych z określonego segmentu rynku telekomunikacyjnego
2. Sprzedaż produktów i usług Operatora PLAY
3. Doradztwo w zakresie produktów i usług
4. Utrzymywanie i rozwój relacji z klientami
5. Prowadzenie negocjacji handlowych
7. Przestrzeganie standardów i procedur obowiązujących w PLAY
8. Monitorowanie działań konkurencji
9. Stałe podnoszenie kwalifikacji

Wymagania:
1. Zdolności interpersonalne (komunikatywność, łatwe nawiązywanie kontaktów).
2. Znajomość technik sprzedaży
3. Dokładność i sumienność w prowadzeniu dokumentacji i w raportowaniu
4. Dyspozycyjność / elastyczność
5. Dobra znajomość obsługi komputera (Pakiet MS Office)
6. Wykształcenie min. średnie
7. Prawo jazdy kat. B
8. Doświadczenie w sprzedaży bezpośredniej oraz znajomość rynku telekomunikacyjnego będzie dodatkowym atutem

Oferujemy
1.Profesjonalne szkolenia
2.Wysokie prowizje

Zgłoszenia
play_biznes@germanos.pl

P4 sp. z o.o. z siedzibą i adresem w Warszawie, ul. Pileckiego 63, 02-781 Warszawa wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000217207, prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla miasta stołecznego Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, NIP 951-21-20-077, REGON 015808609, której kapitał zakładowy wynosi: 26 750 000,00 złotych.